

# GAS BRASILIANO GBD

Gas Brasileiro Distribuidora S/A.  
Rua: Bela Cintra, 904  
Edifício Cristal Tower – 13º andar  
Cep 01415-040  
Cerqueira Cesar – SP  
Tel.: (5511) 3177-4400  
Fax: (5511) 3177-4417



Concessionária de Gás Canalizado Área Noroeste - SP

São Paulo, 18 de novembro de 2009.  
DIRGER-MA-2670-11-2009

Ilmo Sr.

**Hugo Sérgio de Oliveira**

Diretor Presidente

Agência Reguladora de Saneamento e Energia do Estado de São Paulo – ARSESP

Rua Boa Vista, 170 3º e 4º Andares

São Paulo – SP

**Ref.:** Revisão Tarifária – Estrutura  
Tarifária

Senhor Diretor Presidente

Encaminhamos a seguir comentários sobre a Estrutura Tarifária indicada na Nota Técnica nº GBD/04/2009 e que solicitamos que sejam considerados. Esclarecemos que a Gas Brasileiro apresentará estes comentários na Audiência Pública 03/2009.

**Mudanças no mix tarifário em relação à proposta da Gas Brasileiro (principalmente redução da margem do segmento Industrial - Grande Porte e aumento das margens dos segmentos GNC e GNV):**

A ARSESP mudou o mix tarifário que a Gas Brasileiro propôs, aplicando uma redução da margem proposta dos industriais de grande porte e acréscimo das margens dos segmentos GNC e GNV.

Porém, deve se levar em conta as diferentes realidades dos segmentos, a saber:

# GAS BRASILIANO GBD

Gas Brasileiro Distribuidora S/A.  
Rua: Bela Cintra, 904  
Edifício Cristal Tower – 13º andar  
Cep 01415-040  
Cerqueira Cesar – SP  
Tel.: (5511) 3177-4400  
Fax: (5511) 3177-4417



Concessionária de Gás Canalizado Área Noroeste - SP

- O segmento GNC demanda investimentos inferiores por parte da Concessionária, em comparação ao segmento Industrial - Grande Porte, uma vez que os compressores e os ativos logísticos constituem-se em propriedade dos clientes desse segmento; em função disso, na maioria das situações, os clientes de GNC posicionam-se onde haja disponibilidade de rede de distribuição ou haja a necessidade de construção de pequenas expansões de rede.
- No caso do segmento GNV, o desenho tarifário da Gas Brasileiro foi motivado pelas condições de competitividade do mercado (etanol *versus* GNV), o que obriga a Gas Brasileiro a realizar descontos significativos. Este é um mercado que possui uma alta elasticidade-preço. Exemplo disso foi o fato de que durante o ano de 2009 ocorreu o fechamento de três postos de GNV.
- Por outro lado, no caso do segmento Industrial - Grande Porte, os clientes compõem a maior parcela dos investimentos e custos operacionais a serem efetuados pela Concessionária no Plano de Negócios 2010-2014.

Uma mudança do mix tarifário pode comprometer o atendimento ao Plano de Negócios, razão pela qual a Gas Brasileiro solicita a manutenção dos níveis de margem propostos. Assim, esta Concessionária solicita à ARSESP reconsiderar a mudança feita sobre a proposta referente ao mix tarifário.

Na certeza da atenção que será dispensada, manifestamos nossas cordiais saudações,

Atenciosamente,

Marcello Agostini

Diretor Geral